

Programme des formations 2^{ème} semestre 2009 et 1^{er} semestre 2010 :

« Améliorer ses pratiques en AMAP. »

1 journée pour échanger autour d'expériences de fonctionnement en AMAP et pérenniser le partenariat avec les consommateurs.

Objectifs : 1) Connaître le fonctionnement spécifique au système de vente en AMAP (planification des productions, intérêts/limites des contrats, le référent paysan, évolution vers l'AB et l'AP, transparence vis-à-vis des consommateurs...) et anticiper les dysfonctionnements. 2) Identifier les facteurs de réussite en AMAP pour un partenariat pérenne.

Déroulé : Rapprochement de la théorie à la pratique, à partir de témoignages d'expériences des participants, puis de références de l'intervenant. Mise en évidence des pistes d'amélioration collectives.

Intervenant : Ludovic MAMDY : animateur Alliance Paysans Écologistes Consommateurs Rhône Alpes

Infos pratiques : Durée : 1 jour, Date : lundi 02 novembre. Lieu : sud du département de la Loire. Frais d'adhésion de 10 €.

« Spécificités réglementaires de la vente en paniers ».

1 journée pour mieux appliquer les règles en matière d'étiquetage, chaîne du froid...

Objectifs : 1) Recenser les questions de chacun par rapport à ses pratiques actuelles de vente en « paniers ». 2) Mieux connaître le cadre réglementaire : chaîne du froid, alimentation non OGM des animaux, étiquetage..., appliqué aux différents produits fermiers (fromages, produits carnés, pain, légumes, volailles...). 3) Accompagner les agriculteurs vers leur mise en conformité.

Déroulé : A partir d'expériences et de différents points de distributions rencontrés par les participants, analyse des pratiques et propositions de mesures correctives.

Intervenant : Mme GUILLOT, Technicienne de la DGCCRF de la Loire.

Infos pratiques : Durée : 1 jour, Date : lundi 23 novembre. Lieu : sud du département de la Loire. Frais de participation de 20 €.

« Pratiquer des prix de vente justes et rémunérateurs. »

2 journées pour déterminer le prix de revient et de vente de ses produits fermiers

Objectifs : 1) Recenser les pratiques de fixation des prix de vente des participants et leurs interrogations par rapport à cette fixation et son équité. 2) Identifier les différents éléments constitutifs d'un prix de revient : données économiques, fiscales, temps de travail... 3) Comment passer d'un prix de revient à un prix de vente? Identifier toutes les composantes chiffrables et non chiffrables d'un prix de vente 2) Et vous, quel comportement allez-vous adopter pour vos prix de vente? : calcul, fixation, argumentaire....

Déroulé : A partir de cas concrets, application d'une méthode de calcul de prix de revient, puis calcul et fixation de prix de vente.

Intervenant : Olivier GUILLEMOT, Formateur de l'AFOCG du Rhône.

Infos pratiques : Durée : 2 jours, Dates : lundi 30 novembre et lundi 18 janvier. Lieu : sud du département de la Loire. Frais de participation de 20 €.

« Apprivoiser le changement : diversification, conversion bio. »

2,5 journées pour mieux conduire les changements d'orientation de sa ferme

Objectifs : 1) Cerner les questionnements actuels de chacun des participants par rapport aux orientations de sa ferme. 2) Analyser un témoignage de changement (conversion, transformation, vente directe). 3) Découvrir les étapes, indicateurs comportementaux, freins et résistances possibles au changement. 4) Disposer d'un accompagnement personnalisé pour ses propres changements d'orientations.

Déroulé : Apports théoriques et méthodologiques sur le changement d'orientation. Témoignage d'expérience. Mises en situation. Réflexion individuelle, partage en groupes (questions / réponses). Accompagnement individuel.

Intervenant : Jean Claude VIOU, ancien technicien de terrain, formateur en gestion et développement des Ressources Humaines.

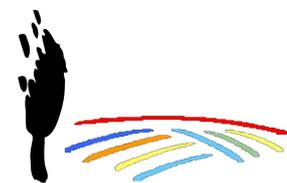
Infos pratiques : Durée : 2,5 jours, Dates : jeudi 07 janvier, jeudi 21 janvier, jeudi 04 février et une date d'entretien individuel. Dans les locaux de l'ADDEAR de la Loire à Feurs. Frais d'adhésion de 10 €.

Avec le soutien financier de :



Fonds social européen





« Renforcer l'immunité de son troupeau. »

2 journées pour faire face aux virus émergents grâce aux médecines alternatives

Objectifs : Connaître les composantes et les facteurs favorables à une bonne résistance et immunité de son troupeau. Savoir évaluer l'incidence de ses pratiques d'élevage sur la santé de son troupeau. Mieux caractériser les types d'attaques qui menacent les troupeaux (bactéries, parasites et virus) et adapter en conséquence les plans de prévention et de lutte alternatifs.

Déroulé : En salle : Présentation d'indicateurs pour évaluer la résistance de son troupeau et de méthodes alternatives de prévention et soins.

Sur le terrain : Temps d'observation et de mise en oeuvre concrète.

Intervenant : Dr Paul POLIS, vétérinaire du GIE Zone Verte.

Infos pratiques : Durée : 2 jours, Dates : mercredi 13 janvier et jeudi 14 janvier. Lieu : Ferme du Val Fleury à Chazelles sur Lyon. Frais d'adhésion de 10 €.

Organiser une ferme ouverte : « Loire et Rhône de ferme en ferme® »

3,5 journées pour communiquer sur la multifonctionnalité de sa ferme et faire connaître ses produits et son métier.

Objectif : Préparer le déroulement de portes ouvertes sur sa ferme et réaliser des outils de communication.

Déroulé : Avant l'évènement :

_ Jour 1 / Intégrer le concept de l'évènement et organiser l'action par territoire ;

_ Jour 2 / Communiquer : concevoir les outils ;

_ Jour 3 / Se mettre en situation : envisager le déroulement concret sur une ferme.

Après l'évènement :

_ Jour 4 (une demi-journée) / Bilan global et individuel de l'opération.

Intervenants : Serge VILLARD (FN CIVAM), Jérôme BOIVIN (infographiste).

Infos pratiques : de janvier à mai 2010 (dates à préciser) à Saint-Priest en Jarez (département de la Loire)

Recherche d'associés et réflexion sur l'association

3 journées pour comprendre les enjeux et le fonctionnement de la vie sociétariaire avant de franchir le pas.

Objectifs : Aider les agriculteurs et les porteurs de projet ayant un projet d'association familiale ou non, à comprendre les enjeux et le fonctionnement de la vie sociétariaire. L'idée est de se mettre au clair sur la signification d'une association d'un point de vue humain.

Déroulé : Témoignages, débats, exercices pratiques de mise en situation, présentation d'outils concrets (règlement intérieur, cahier de délibération, cahier de réunion...), identification des facteurs de réussite relationnels

Intervenant : Jean-Claude VIYOU, ancien technicien de terrain, formateur en gestion et développement des Ressources Humaines.

Infos pratiques : dates de réalisation : 18 janvier, 1^{er} février, 2 mars à Feurs

Relecture de la pratique d'accompagnement professionnel

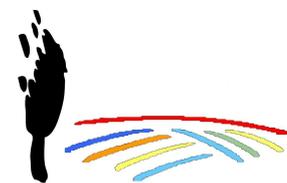
2 demies journées pour faire le point après un an d'accompagnement de porteurs de projets.

Objectifs : Permettre aux professionnels investis dans le réseau d'accompagnateurs de porteurs de projets de faire le point après un an d'accompagnement et de fonctionnement du réseau. Revenir sur la pratique d'accompagnement de porteurs de projets en s'attardant sur les points positifs mais aussi les points à améliorer afin de remplir au mieux leur rôle de tuteur auprès des porteurs de projets.

Déroulé : évaluation et une analyse du rôle d'accompagnateur de porteurs de projets, retour sur les accompagnements par des porteurs de projet et des tuteurs, envisager les améliorations de fonctionnement du réseau de tuteurs.

Intervenante : Dominique NODIN, formatrice à la relation d'aide.

Infos pratiques : dates de réalisation : 22 janvier après midi, 29 janvier après-midi à St Priest en Jarez



Anticiper la transmission de son exploitation

4 journées pour réfléchir et aborder sereinement sa transmission familiale ou hors cadre.

Objectifs : Accompagner les futurs cédants dans leur réflexion sur l'avenir de leur ferme et sur les démarches de transmission dans le cadre familial et hors cadre familial.

Déroulé : Témoignages, débats, exercices pratiques en groupe de mise en situation dans la transmission, de négociation. Présentations des aides possibles et du cadre administratif, juridique et financier.

Intervenants : **Brigitte CHIZELLE**, sociologue de « Autrement dit », technicien de l'ADASEA., conseiller du **Centre de Gestion**.

Infos pratiques : dates de réalisation : 25 janvier, 2^{ème} jour en février, 1^{er} mars, 4^{ème} jour en septembre à Feurs.

Devenir accompagnateur de porteurs de projets

4 journées pour se préparer à transmettre des « savoir-faire » et des « savoir-être » à un jeune.

Objectifs : Offrir à chaque participant une réflexion sur son identité et le préparer à sa responsabilité d'accompagnateur afin de le soutenir dans sa mission.

Déroulé : Réflexion autour du sens de l'engagement dans l'accompagnement, travail sur l'identité et le respect de l'accompagné et de l'accompagnateur, transmission des savoir-faire et des « savoir-être » au service du jeune, - constitution d'une « boîte à outils » de l'accompagnateur. Témoignages, débats, exercices pratiques de mise en situation...

Intervenante : **Dominique NODIN**, formatrice à la relation d'aide.

Infos pratiques : dates de réalisation : 4 février, 8 février, 9 mars, 15 mars à Feurs

Prévenir ou résoudre les situations de conflits en association

2 journées pour mettre en évidence ce qui peut faire échouer un projet d'association.

Objectifs : Mettre en évidence ce qui peut faire échouer un projet d'association. Faire le point sur le fonctionnement d'une association pour prévenir ou résoudre des situations de conflits.

Déroulé : Témoignages de situations vécues, partages d'expérience, débats, exercices pratiques de mise en situation (écoute active en situation de conflits, se distancier émotionnellement, amener l'autre partie à dialoguer, coopérer, négocier, apprendre à gérer ses propres conflits).

Intervenant : **Jean-Claude VIOU**, ancien technicien de terrain, formateur en gestion et développement des Ressources Humaines.

Infos pratiques : dates de réalisation : 9 février, 16 février à Feurs

Conduire une installation solaire de séchage en grange

2 journées pour maîtriser la conduite de son séchage.

Objectifs : Acquérir un savoir-faire et des références, échanger des expériences pour bien conduire une installation de séchage en grange de fourrage. La formation s'appuiera sur un bon équilibre entre apports théoriques, apports pratiques, visites d'installation et échanges entre participants.

Déroulé :

_ Jour 1, matin / Le chantier de récolte : conduite du chantier, choix des stades et des surfaces de récolte, quand et comment engranger, envisager la mise en oeuvre de manière collective ;

_ Jour 1, après-midi / Visite d'une installation de séchage en grange ;

_ Jour 2, matin / La conduite de la ventilation : quand démarrer la ventilation, quand l'arrêter, comment ventiler la nuit, comment voir si l'installation fonctionne bien, présentation du suivi aux éleveurs ;

_ Jour 2, après-midi / Visite d'une installation de séchage en grange.

Intervenant : **Yann CHARRIER**, ingénieur indépendant, SGF Conseil

Infos pratiques : Avril 2010 (dates à préciser) à Feurs (Loire)

INFORMATIONS ET INSCRIPTIONS AUPRES DE L'ADDEAR 42 AU 04-77-26-45-51

OU PAR COURRIEL : addear.42@wanadoo.fr