

dimanche 10 mars 2013

FOURNITURES	COUT DE PRODUCTION	FRAIS GENERAUX	DEPLACEMENTS	MARGE BENEFICIAIRE	IMPOSITION
plaid IKEA 3,99	taux horaire 10	taux horaire 10	barème fiscal voiture 5 CV 0,536	PRIX DE REVIENT	IMPOT SUR LE REVENU
coupon liberty 11	nombre d'heures 3	communication sur Internet 2	nombre de km parcourus 25	FOURNITURES 21,49	BAREME MICRO FISCAL 1% 2,311
bobine de fil 3	amortissement du matériel 0,66	déplacements et temps passé à la Poste, 0,5	13,4	COUT DE PROD 30,66	ARRONDI 2
1m ruban 2,5	nombre de pièces créées 1	dans les magasins, 2	0	FRAIS GENERAUX 50	COTISATIONS SOCIALES
2 perles 1		à commander sur Internet 0,5		DEPLACEMENTS 13,4	BAREME MICRO SOCIAL 14,10% 32,5851
		traitement des commandes 5		TOTAL 115,55	ARRONDI 33
		nombre d'heures totales 5		MARGE 2	TOTAL DES IMPOSITIONS 35
TOTAL 21,49	TOTAL 30,66	TOTAL 50	TOTAL 13,4	TOTAL 231,1	PRIX DE VENTE FINAL 266,10
<i>commentaires</i> il s'agit du matériel acheté pour fabriquer ma pièce	<i>commentaires</i> il s'agit du nombre d' heures de travail nécessitées par la fabrication de la pièce : comme c'est ma 1ère, j'ai galéré à faire et défaire ... J'ai décidé de me payer 10 € de l'heure + l' amortissement de mon matériel : c'est-à-dire que je fais l'opération suivante : coût du matériel / nombre d'années d'utilisation prévue / nombre de pièces produites par an concrètement : ma MAC + mes ciseaux et aiguilles + mes patrons + etc. m'ont coûté 400 €, ils vont durer 15 ans et je fais 40 robes par an : $400/15/40 = 0,66 \text{ €}$ l'usure de mon matériel c'est 1 € que je rajoute à mon prix de vente	<i>commentaires</i> il s'agit de la gestion de mon entreprise en dehors du travail principal	<i>commentaires</i> il y a un barème fiscal pour calculer la valeur de l'utilisation d'un véhicule privé à des fins professionnelles, ce calcul prend en compte le carburant, l'usure, l'entretien et l'assurance	<i>commentaires</i> Par tradition, on multiplie souvent par 3 son prix de revient selon cette formule : 1/3 du prix sert à rembourser les fournitures 1/3 du prix sert à payer les charges 1/3 du prix est mon bénéfice Or, vous avez peu de charges, notamment, vous ne payez pas le loyer d'un local commercial : multiplier par 2 est donc suffisant !	<i>commentaires</i> C'est clair, personne ne m'achètera ma pochette pour 266,10 €

PtisaBlog

.canalblog.com

Comment corriger cela et réussir à vendre mon produit ?

* Je peux considérer que mes déplacements pour acheter mes fournitures ne sont pas spécifiques à mon entreprise puisque j'ai profité des courses familiales pour ajouter quelques articles supplémentaires à la liste des courses
* Au lieu de fabriquer 1 pochette, mes fournitures me permettent d'en faire 10 : j'en fais 10

FOURNITURES	COUT DE PRODUCTION	FRAIS GENERAUX	DEPLACEMENTS	MARGE BENEFICIAIRE	IMPOSITION
plaid IKEA 3,99	taux horaire 10	taux horaire 10	barème fiscal voiture 5 CV 0,536	PRIX DE REVIENT	IMPOT SUR LE REVENU
coupon liberty 11	nombre d'heures 4	communication sur Internet 2	nombre de km parcourus 0	FOURNITURES 30,99	BAREME MICRO FISCAL 1% 2,3518
bobine de fil 3	total 40	déplacements et temps passé à la Poste, 1	0	COUT DE PROD 46,6	ARRONDI 2
2m ruban 5	amortissement du matériel 0,66	dans les magasins, 0	0	FRAIS GENERAUX 40	COTISATIONS SOCIALES
20 perles 8	nombre de pièces créées 10	à commander sur Internet 1		DEPLACEMENTS 0	BAREME MICRO SOCIAL 14,10% 33,1604
	total 6,6	traitement des commandes 4		TOTAL 117,59	ARRONDI 34
		nombre d'heures totales 4		MARGE 2	TOTAL DES IMPOSITIONS 36
TOTAL 30,99	TOTAL 46,6	TOTAL 40	TOTAL 0	TOTAL 235,18	PRIX DE VENTE FINAL 271,18
<i>commentaires</i> il m'a fallu un peu plus de fournitures	<i>commentaires</i> j'ai mis 3h à faire ma 1ère pièce, mais pour les 9 autre je n'ai mis qu'une heure	<i>commentaires</i> il a fallu aller plusieurs fois à la Poste, mais le temps total n'a pas été beaucoup plus long	<i>commentaires</i> j'ai annulé ce poste de charges		<i>commentaires</i> 27 € la pochette + frais de port, ça correspond bien à la valeur que je donne à mon produit fait main !

PtisaBlog

.canalblog.com